

Die LEADS 4 ITK–Flatrate „Medium“ Ideal für Systemhäuser mit Direktvertrieb

Gerade in der vielschichtigen IT-Landschaft ist es wichtig, Vertriebsmitarbeiter vor Ort beim Kunden zu haben, um maßgeschneiderte Lösungen anbieten zu können. Gleichzeitig gilt es aber auch, neue Interessenten zu akquirieren, was zeitaufwändig und demotivierend ist. Dies können Sie sich zukünftig sparen!

Denn unsere Telefon-Profis übernehmen es für Sie, genau die Ansprechpartner herauszufinden, die auch wirklich Interesse und Bedarf an Ihren Produkten und Dienstleistungen haben.

Somit gehen Ihre Außendienstmitarbeiter nur zu Terminen, die hohe Chancen auf einen Abschluss haben. Sie steigern dadurch Ihren Umsatz und entlasten Ihren Vertriebsinnendienst – zu fest kalkulierbaren Kosten.

In unserer Medium-Flatrate sind all die Leistungen enthalten, die Ihr Vertrieb zur optimalen Unterstützung benötigt:

- Ihre Interessentendatenbank wird von uns ständig überarbeitet, so dass Sie auf **topaktuelle Adressen** zurückgreifen können.
- Unsere **Kaltakquise-Spezialisten** erledigen für Sie die zeitraubende Terminvereinbarung. Erfahrungsgemäß können im Bereich der IT ca. 30 Termine pro Monat bei potenziellen Neukunden vereinbart werden.
- Bei geplanten Messen, Roadshows und Seminaren können Sie unseren **Einladungsservice** in Anspruch nehmen, der Ihnen mehr Besucher und Planungssicherheit in der Organisation bringt.
- Darüber hinaus bieten wir Ihnen dort **gezielte Hilfe**, wo Sie sie gerade benötigen. Wir sind sehr flexibel und passen uns Ihren Bedürfnissen und Wünschen an.

Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung in der Terminvereinbarung speziell für erklärungsbedürftige IT-Dienstleistungen. Mit Kompetenz, Ausdauer und Leidenschaft überzeugen wir Ihre Interessenten von den Vorteilen, die Sie bieten, damit Ihre Außendienstmitarbeiter mehr Erfolgserlebnisse haben...

Medium-Flatrate: Mind. 180 Vertriebsstunden/Monat für 5.310,- €
Um ca. 5 Außendienstmitarbeiter effizient zu steuern, müssen Sie keine zusätzlichen Kräfte einstellen, sondern können ein ganzes Team von Vertriebsprofis für Ihren Erfolg nutzen!

Vereinbaren Sie doch einfach einen ersten Beratungstermin mit Frau Petra Gritzka, Telefon: 0800/ 5 777 222, E-Mail: pg@leads4itk.de